

**PREGUNTAS LICITACIÓN "ASESORÍAS EXPERTAS PARA LA CARACTERIZACIÓN DE LAS OPORTUNIDADES Y BARRERAS, CUANTITATIVAMENTE, DE LA INDUSTRIA MINERA CON ENFOQUE EN MANUFACTURAS AVANZADAS (PARTES, PIEZAS, SISTEMAS Y DISPOSITIVOS), QUE PUEDE SER SATISFECHA POR PROVEEDORES MINEROS CON POTENCIAL DE EXPORTACIÓN"**

**I. Sobre los siguientes objetivos específicos:**

1. Dimensionar la oportunidad de mercado existente en la industria minera nacional e **internacional** (cualitativa y cuantitativamente) identificando la cadena de valor y sus oportunidades específicas

Consulta: Por favor, indicar si **industria minera internacional** se refiere a A) la demanda en el extranjero de tecnología de Manufactura Avanzada hecha por las empresas mineras que tienen *casa matriz* en Chile; B) la demanda de cualquier empresa minera que tiene *operaciones en Chile, incluidas empresas no-Chilenas* o; C) puede entenderse, por último, que se trata de demanda en el extranjero - es decir, en todo el resto del mundo- de *cualquier empresa minera del planeta*. Por favor indicar cuál de las tres opciones representa el objetivo.

**RESPUESTA: C**

2. Identificar los estándares y/o certificaciones a cumplir por los proveedores para llevar a cabo las acciones necesarias para participar de dichas oportunidades, **demostrar y asegurar** resultados de productividad en las empresas mineras y lograr ventajas competitivas frente a otros productos y empresas corrientes

Consulta: Quisiéramos confirmar que en este objetivo se busca lo siguiente: preguntar y estimar con base en las opiniones de quienes estaremos entrevistando para el proyecto. Es decir, se busca un análisis cualitativo a partir de testimonios y no un análisis cuantitativo de resultados (i.e. ROI) de soluciones implementadas. IDC cree que lo segundo no puede garantizarse pues en muchos casos el ROI de implementaciones es confidencial de quien implementa.

**RESPUESTA: EFECTIVAMENTE; ANÁLISIS CUALITATIVOS A PARTIR DE LAS ENTREVISTAS.**

3. Identificar las brechas tecnológicas, de capital humano, de modelos de negocios, de capacidad de inversión de los proveedores para atender las oportunidades existentes nacionales e internacionales en el ámbito de partes, piezas, sistemas y dispositivos

Consulta: Quisiéramos confirmar que para este objetivo se necesita identificar y no cuantificar la brecha. Es decir, en este proyecto por su alcance no se requiere cuantificar *cuantas* personas faltan, sino *qué tipo* de profesionales faltan

**Respuesta: De acuerdo.**

4. Identificar y caracterizar las propuestas de valor existentes, un análisis de ellas y los nuevos tipos de propuestas que son convenientes para la industria minera por parte de los proveedores mineros de partes, piezas, sistemas y dispositivos

Consulta: Quisiéramos confirmar que se necesita identificar las principales propuestas de valor, no todas. Por favor, indicar cuántas propuestas se esperan.

**Respuesta: Será responsabilidad de la empresa consultora en su propuesta lo que propone, en este sentido lo que se busca en este punto 4 es identificar y caracterizar las propuestas de valor existentes (no se indican, ni cuantas, ni de que tipo).**

5. Dimensionar cómo generar y capturar valor para Chile a través de Manufactura Avanzada en partes, piezas, dispositivos, equipos y sistemas para la minería

Consulta: Quisiéramos confirmar que para este objetivo se necesita describir *cómo* se llega a los beneficios, no cuantificar los potenciales beneficios de las acciones propuestas

**Respuesta: De acuerdo con la aclaración**

## **II. Con respecto al informe tres: Caracterización de la capacidad tractora de la industria minera en Manufactura Avanzada, datos actuales versus históricos, en dinero y porcentaje de volúmenes de negocios totales**

Consulta: por favor aclarar cuál es la métrica de *capacidad tractora* (que unidad de medida y como se traduce en dinero) planteada para caracterizar la industria minera en Manufactura Avanzada. Sería mejor tener una maqueta del entregable esperado

**Respuesta: La métrica debe ser propuesta por la Consultora.**

## **III. Sobre el monto del proyecto.**

Consulta: quisiéramos saber si es posible entregar un valor mayor, a lo indicado en las bases, dado que estamos revisando la metodología y puede implicar un mayor costo a lo indicado en las bases. Si no, una segunda alternativa es reducir algunos objetivos. En dado caso, por favor ordenar de acuerdo a su importancia aquellos objetivos más críticos e indicar cuales objetivos son los menos críticos.

**Respuesta: El presupuesto es el indicado en las bases.**